

Communiqué de presse du 3^{ème} trimestre 2018

Accélération des recrutements, de la croissance organique à +22,4% et hausse des objectifs annuels

- **Chiffre d'affaires de 155,2 millions d'euros, dont 67% sur les SMACS, et en croissance totale de plus de 30% sur le trimestre**
- **Devoteam étend son leadership sur les technologies Open Source en Europe avec un 8^{ème} pays certifié « Red Hat Premier Business Partner »**

Paris, le 12 novembre 2018

En millions d'euros	T3 2018	T3 2017 retraité ⁽¹⁾	T3 2017 présenté ⁽²⁾	9m 2018	9m 2017 retraité ⁽¹⁾	9m 2017 présenté ⁽²⁾
Chiffre d'affaires	155,2	119,2	125,2	461,7	363,0	381,7
Taux de croissance	30,3%			27,2%		
Taux de croissance PCC ⁽³⁾	22,4%			19,7%		

⁽¹⁾Retraité conformément à la norme IFRS 15 relative aux produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients. Impact en cours de validation par les commissaires aux comptes.

⁽²⁾Dans le communiqué FY 2017.

⁽³⁾A périmètre et taux de change comparables.

Devoteam (Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 155,2 millions d'euros au troisième trimestre 2018, en croissance de 22,4% par rapport au troisième trimestre 2017, hors impacts de change et de périmètre.

A taux de change et périmètre courants, le chiffre d'affaires du Groupe est en croissance de 30,3% au troisième trimestre, dont 0,2 point d'impact de change défavorable (livre turque

et couronne norvégienne, principalement). Les changements de périmètre ont un impact positif de 8 points sur la croissance du trimestre avec une contribution nette au chiffre d'affaires du Groupe à hauteur de 9,5 millions d'euros.

En ligne avec le plan Scale! 2020, le Groupe continue à investir dans ses partenariats technologiques.

Ainsi, Devoteam accède au rang de « Platinum Consulting Partner » Salesforce en France après seulement 18 mois de partenariat.

Le Groupe devient également, deux ans après le lancement du partenariat avec Red Hat, « Premier Business Partner » dans un 8^{ème} pays (République tchèque). Le récent rachat par IBM confirme Red Hat en tant qu'acteur incontournable dans l'écosystème Cloud et Open Source. Devoteam devrait tirer profit de la dynamique commerciale de Red Hat liée à l'opération.

Analyse du chiffre d'affaires T3 2018 par région

La croissance du Groupe est tirée par la **France**, qui réalise plus de 30% de croissance organique sur le trimestre et bénéficie pleinement de la croissance du marché des SMACS, dont la migration des infrastructures de ses clients historiques vers le Cloud.

La région **Northern Europe & Benelux** croît de 14% en organique, en légère accélération par rapport au premier semestre. Cette région intègrera à compter du 1^{er} octobre 2018 l'agence de *Creative Technology* Jayway, dont la contribution devrait être légèrement supérieure à celle initialement attendue (6 millions d'euros attendus sur le 4^{ème} trimestre au lieu de 5 millions d'euros précédemment).

La région **Central Europe** croît de plus de 20% à périmètre et changes constants. Du fait d'un délai lié à l'approbation des autorités *anti trust* allemandes, Alegri est entré dans le périmètre de consolidation à compter du 1^{er} septembre 2018 et non le 1^{er} juillet 2018 comme annoncé précédemment. En tenant compte de ces deux mois de consolidation en moins et de la dynamique commerciale actuelle de la société, Alegri devrait contribuer pour environ 10 millions d'euros au chiffre d'affaires du Groupe en 2018 (versus 20 millions d'euros attendus initialement). Le rapprochement avec les opérations historiques du Groupe en Allemagne est engagé pour 2019, il devrait permettre un retour à la croissance de cette entité à partir de 2020.

La région **Iberia & Latam** croît de 10,8% en organique, tirée par le Mexique et les projets liés au partenariat Google. La région intègre, depuis le 1^{er} septembre 2018, l'acteur de Transformation Digitale portugais Bold, qui contribue à hauteur de 2,3 millions d'euros au chiffre d'affaires T3 du Groupe et pour 22 personnes aux recrutements nets de septembre, en avance par rapport à la contribution initialement attendue.

La région **Rest of the World** croît de plus de 15% en organique, du fait de la croissance des activités au Moyen-Orient et en Tunisie.

Effectifs et taux d'utilisation

Au 30 septembre 2018, l'effectif du Groupe est de 6 683 collaborateurs. Il intègre 251 recrutements nets sur le troisième trimestre (versus 128 recrutements nets au 3^{ème} trimestre 2017). Cette accélération du recrutement net reflète l'attractivité de Devoteam en tant qu'acteur spécialisé de la Transformation Digitale ainsi que sa visibilité croissante dans le marché. Le taux d'attrition a également légèrement baissé sur le trimestre, à 26,7% (versus 28% au premier semestre 2018 et au T3 2017).

Le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total est de 86,1% au 30 septembre 2018, quasi stable sur un an. Au troisième trimestre, le Groupe affiche un taux d'utilisation des ressources internes à 84%, en légère baisse par rapport au troisième trimestre 2017 du fait de l'accroissement du nombre d'embauches.

Perspectives 2018

Compte tenu de la croissance organique du troisième trimestre et malgré l'impact du décalage de deux mois dans la date de consolidation d'Alegri, le Groupe relève son objectif de chiffre d'affaires annuel à 650 millions d'euros, soit près de 27% de croissance par rapport à 2017. Cet objectif reflète :

- Une croissance organique entre 17 et 18% ;
- Un effet change défavorable de 0,6% ;
- Une contribution des acquisitions (nette des cessions) entre 9 et 10%.

Le Groupe confirme son objectif de marge d'exploitation à plus de 11% du chiffre d'affaires sur l'année 2018.

Prochaine publication

Résultats annuels 2018 : 12 mars 2019 après Bourse.

Annexes

Analyse du chiffre d'affaires trimestriel par région

En millions d'euros	T3 2018	T3 2017 retraité	9m 2018	9m 2017 retraité
France	76,6	54,9	232,3	174,5
Taux de croissance	39,5%		33,1%	
Taux de croissance PCC	32,0%		25,8%	
Northern Europe & Benelux	36,3	31,6	115,3	91,8
Taux de croissance	14,8%		25,6%	
Taux de croissance PCC	14,1%		13,2%	
Central Europe	20,3	14,4	53,3	42,2
Taux de croissance	40,9%		26,2%	
Taux de croissance PCC	21,6%		19,3%	
Iberia & Latam	10,5	6,8	26,4	20,7
Taux de croissance	54,3%		27,5%	
Taux de croissance PCC	10,8%		14,1%	
Rest of the world	10,7	9,3	30,9	28,1
Taux de croissance	14,9%		10,3%	
Taux de croissance PCC	15,8%		17,4%	
Corporate & other	(0,5)	0,2	(2,2)	0,1
Divestments	1,3	1,8	5,6	5,5
Total	155,2	119,2	461,7	363,0
Taux de croissance	30,3%		27,2%	
Taux de croissance PCC	22,4%		19,7%	
Impact de change	-0,2%		-0,8%	
Impact de périmètre	8,0%		8,3%	

Dont impact des principales acquisitions :

En millions d'euros	T3 2018	T3 2017	9m 2018	9m 2017
France	4,1		12,7	
D2SI, consolidé au 1 ^{er} octobre 2017	3,5		10,9	
Progis, consolidé globalement au 1 ^{er} janvier 2018	0,4		1,2	
Altius Services, consolidé au 1 ^{er} février 2018	0,2		0,6	
Northern Europe & Benelux	0,3		12,3	
TMNS, consolidé au 1 ^{er} juillet 2017 (estimé)			11,9	
Paradigmo, consolidé au 1 ^{er} juillet 2018	0,3		0,3	
Central Europe	2,8		2,8	
Alegri, consolidé au 1 ^{er} septembre 2018	2,8		2,8	
Iberia & Latam	3,0		3,0	
New BIC, consolidé au 1 ^{er} juillet 2018	0,7		0,7	
Bold, consolidé au 1 ^{er} septembre 2018	2,3		2,3	

Taux d'utilisation des ressources internes

T1 2017	T2 2017	T3 2017	T4 2017	2017	T1 2018	T2 2018	T3 2018
83,2%	84,3%	85,4%	85,3%	84,6%	85,6%	84,4%	84,1%

Variation des taux de change

Pour 1€	Taux moyen 9m 2018	Taux moyen 9m 2017	Variation
Dirham	4,386	4,091	-6,7%
Franc suisse	1,161	1,095	-5,7%
Couronne tchèque	25,574	26,548	3,8%
Couronne danoise	7,450	7,437	-0,2%
Livre sterling	0,884	0,873	-1,2%
Dirham marocain	11,161	10,893	-2,4%
Peso mexicain	22,738	21,009	-7,6%
Couronne norvégienne	9,588	9,236	-3,7%
Zloty	4,249	4,265	0,4%
Dinar tunisien	3,040	2,651	-12,8%
Livre turque	5,510	4,003	-27,3%
Dollar américain	1,194	1,114	-6,7%

Glossaire

Retraité : retraité conformément à la norme IFRS 15 relative aux produits des activités ordinaires tirés des contrats conclus avec des clients.

France : France.

Northern Europe & Benelux : Belgique, Danemark, Royaume-Uni, Luxembourg, Pays-Bas y compris TMNS en Suisse, en Allemagne et en Serbie, Norvège et Suède.

Central Europe : Autriche, Suisse hors TMNS, République Tchèque, Allemagne et Pologne.

Iberia & Latam : Espagne, Mexique, Panama et Portugal.

Rest of the world : Moyen-Orient, Italie, Maroc, Tunisie et Turquie.

Corporate & other : activités du siège qui ne peuvent pas être allouées directement aux régions opérationnelles, et activités abandonnées.

Chiffre d'affaires et chiffre d'affaires contributif : le chiffre d'affaires d'une région s'entend comme étant le chiffre d'affaires contributif et se définit comme le chiffre d'affaires total (interne et externe) de la région diminué des coûts de sous-traitance interne. Cet indicateur reflète la contribution de la région au chiffre d'affaire du Groupe produit avec des ressources propres. La somme des contributions des régions correspond au chiffre d'affaires consolidé du Groupe.

Marge d'exploitation : résultat opérationnel courant avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors coût des rémunérations fondées sur des actions.

Variation organique ou taux de croissance PCC : variation à périmètre et taux de change comparables.

L'impact de change est calculé en convertissant les comptes de l'année N des filiales dont la devise fonctionnelle est différente de l'euro, aux taux de change N-1.

L'impact de périmètre est déterminé comme suit :

- pour les acquisitions de l'année N, en déduisant du revenu N, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités en année N ;
- pour les acquisitions de l'année N-1, en déduisant du revenu N, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités sur les mois de l'année N pendant lesquels elles n'étaient pas consolidées en N-1 ;
- pour les cessions de l'année N, en déduisant du revenu N-1, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités sur les mois de l'année N-1 pendant lesquels elles n'étaient pas consolidées en N ;
- pour les cessions de l'année N-1, en déduisant du revenu N-1, le chiffre d'affaires contributif généré par ces entités en année N-1.

Taux d'utilisation des ressources : nombre de jours de travail des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients, rapporté au nombre total de jours disponibles hors congés légaux.

Taux d'attrition : nombre de personnes productives quittant le Groupe sur une période donnée, rapporté à la moyenne de l'effectif productif sur cette même période.

SMACS : Social Mobile Analytics Cloud Security.

À PROPOS DE DEVOTEAM

Devoteam est un acteur majeur du conseil en technologies innovantes et management pour les entreprises. Nos 6 700+ professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 18 pays d'Europe et du Moyen-Orient et fort de plus de 20 ans d'expérience, nous mettons la 'Technologie au service de l'Homme' afin de créer de la valeur pour nos clients, nos partenaires, et nos employés.

Devoteam réalisera en 2018 un chiffre d'affaires annuel estimé de près de 650 M€.

Chez Devoteam, nous sommes "Digital Transformakers".

Devoteam SA (DVT) est coté au compartiment B d'Euronext Paris (Code ISIN : FR 0000073793), fait partie des indices CAC All Shares, CAC All-Tradables, CAC Mid&Small, CAC Small, CAC SOFT.&C.S., CAC TECHNOLOGY et ENT PEA-PME 150.

Direction générale

Stanislas de Bentzmann,
Co-président du Directoire
stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Communication financière

Evelyne Broisin,
Directrice contrôle de gestion et
communication financière
evelyne.broisin@devoteam.com

Perrine Angibault,
Responsable reporting et
communication financière
perrine.angibault@devoteam.com

Contacts Presse

Le Public Système

Céline Da Silva,
cdasilva@lepublicsysteme.fr
+33 6 16 79 29 32

www.devoteam.fr